

7) วิธีการขายตรงในประเทศไทย มีอยู่ 2 รูปแบบ คือ

- ขายตรงแบบชั้นเดียว (Single Level Marketing) หมายถึง ผู้จำหน่ายจะเน้นการนำสินค้าไปจำหน่ายให้กับผู้บริโภค เพื่อสร้างผลงานตามยอดขายที่บริษัทกำหนด โดยได้ผลตอบแทนตามเกณฑ์ของผลงานจากยอดขายสินค้าตามที่บริษัทกำหนด เช่น มิสทีน เอวอน เป็นต้น

- ขายตรงแบบหลายชั้น (Multi-Level Marketing) หมายถึง การสร้างเครือข่ายผู้ร่วมทำธุรกิจหรือสมาชิก โดยจะมีรายได้จากยอดขายสินค้ารวมจากผลงานของตนเองและทีมงาน

ความแตกต่างระหว่างธุรกิจขายตรง กับธุรกิจแอมแพง (ธุรกิจ)

ธุรกิจขายตรง

- รายได้หลักของสมาชิกมาจากการขายสินค้า การทำงาน การซื้อซ้ำของผู้บริโภค
- จ่ายค่าสมัครและซื้อสินค้าครั้งแรกในราคาที่เหมาะสม
- มีการรับประกันคุณภาพสินค้า เพื่อคุ้มครองผู้บริโภค
- บริษัทรับซื้อคืนสินค้าเมื่อสมาชิกต้องการลาออก
- บริษัทรับซื้อคืนสินค้าเมื่อสมาชิกต้องการลาออก
- เน้นการอบรมสมาชิกให้รู้วิธีการตลาด (รู้คุณภาพสินค้า และกระจายสินค้าคุณภาพถึงผู้บริโภค)
- ไม่ชักจูงให้สมาชิกซื้อสินค้าจำนวนมากเพื่อกักตุนหรือเกินความจำเป็นสำหรับการบริโภคของตนเอง
- ยึดมั่นในหลักการและจรรยาบรรณของนักขายตรงที่ดี เคารพกฎหมาย

ธุรกิจแอมแพง (ธุรกิจ)

- รายรายได้หลักมาจากการชักชวนคน / ระดมเครือข่ายสมาชิก / แทนการขายสินค้า
- จ่ายค่าสมัครและบังคับซื้อสินค้าราคาแพงหรือจำนวนมากเกินความจำเป็นในการบริโภค
- ไม่มีการรับประกันคุณภาพสินค้า
- เมื่อสมาชิกต้องการลาออก ไม่สามารถคืนสินค้า
- แผนการจ่ายผลตอบแทนดีเลิศอย่างเหลือเชื่อ (ไม่น่าเชื่อว่าลงทุนต่ำ ไม่ต้องทำงาน แต่รวยเร็ว)
- เน้นการหาสมาชิกใหม่ให้มาร่วมลงทุนแทนการให้ความรู้เรื่องคุณภาพและการนำสินค้าไปสู่ผู้บริโภค
- เน้นการชักจูงให้สมาชิกซื้อสินค้าจำนวนมากเกินความจำเป็นสำหรับการบริโภค
- ไม่ยึดมั่นในหลักการและจรรยาบรรณของนักขายตรงที่ดี หลบเลี่ยงกฎหมาย
- ดำเนินธุรกิจในลักษณะหลบเลี่ยงกฎหมาย

“แชร์ลูกโซ่ จะไม่หมดไปจากสังคมไทย ตราบใดที่ยังมีความโลภ”
พบเห็นการกระทำที่เข้าข่ายแชร์ลูกโซ่ โปรดแจ้งเบาะแสได้ที่

- Call center 1202
- เว็บไซต์ : www.dsi.go.th
- DSI Application
- จดหมายถึง หน่วยบริการประชาชนและบริการ ข้อมูลข่าวสาร กรมสอบสวนคดีพิเศษ 128 ถนนแจ้งวัฒนะ แขวงทุ่งสองห้อง เขตหลักสี่ กรุงเทพฯ 10210



กรมสอบสวนคดีพิเศษ

แชร์ลูกโซ่ ทำอย่างไร
ไม่ให้ตกเป็นเหยื่อ



รู้เท่าทันกลโกง "แชร์ลูกโซ่"

เกียรติศักดิ์ เชี่ยวชาญ ชื่อสัตย์

ระวัง!

ภัยมืด แชร์ลูกโซ่

แชร์ลูกโซ่ คือ การฉ้อโกงประชาชน ซึ่งหลอกลวงให้เหยื่อสมัครเป็นสมาชิกร่วมลงทุนในธุรกิจที่คล้ายคลึงกับการทำธุรกิจแบบขายตรง แต่จะมีความแตกต่างกันตรงที่ แชร์ลูกโซ่จะไม่เน้นการจำหน่ายสินค้าคุณภาพหรือถูกต้องตามกฎหมาย แต่จะโน้มน้าวชักจูงให้เข้ามาร่วมลงทุนในธุรกิจที่ไม่มีอยู่จริง หรือไม่ชอบด้วยกฎหมาย โดยอ้างว่าจะได้รับผลตอบแทนสูงในระยะเวลานาน และต่อมาจะหยุดการจ่ายค่าตอบแทนและปิดกิจการหอบเงินหนีไป ทำให้เกิดความเสียหายลูกหลานใหญ่โตในเวลาอันรวดเร็ว การกระทำได้กล่าวเป็นความผิดตามกฎหมายว่าด้วยการกักยืมเงินที่เป็นการฉ้อโกงประชาชน ซึ่งเป็นคดีความผิดทางอาญาตามบัญชีแนบท้าย พ.ร.บ. การสอบสวนคดีพิเศษ พ.ศ.2547



จงระวังธุรกิจแอบแฝง (ธุรกิจ)



- โฆษณาชักชวนหาสมาชิกมาร่วมทำธุรกิจ แล้วบังคับให้จ่ายค่าสมาชิกและบังคับซื้อสินค้าราคาแพงหรือจำนวนมากเกินความจำเป็นในการบริโภคของสมาชิกหรือผู้ซื้อโดยอ้างว่า ขายตรงและขายส่ง
- โฆษณาสรรพคุณสินค้าเกินความเป็นจริงหรือเหนือกว่าสินค้าประเภทเดียวกันที่กระจายอยู่ในตลาด (มักจะใช้สื่อที่ไม่มีการควบคุม เช่น โทรทัศน์ดาวเทียม, วิทยุชุมชน, แผ่นป้ายติดตามหมู่บ้านหรือชุมชน เป็นต้น)
- เสนอจ่ายผลตอบแทนที่สูง ใ้ใจ ผู้เข้าร่วมธุรกิจรายใด มีรายได้สูงในเวลาอันรวดเร็ว

หลักการและวิธีการของธุรกิจของตรง (ที่ถูกต้อง)

- 1) เป็นการกระจายสินค้าไปยังผู้บริโภคอีกช่องทางหนึ่ง (นอกจากช่องทางค้าปลีก) โดยมีการรับประกันคุณภาพและความพึงพอใจของผู้บริโภค (แข่งขันด้านคุณภาพ)
- 2) การกระจายสินค้า กระทำผ่านตัวแทนจำหน่ายหรือนักธุรกิจอิสระ นักขาย หรือ บางบริษัทเรียกว่า สมาชิก
- 3) ลักษณะการทำธุรกิจ มีการแนะนำสินค้าและเชิญชวนให้สมัครเป็นสมาชิก โดยจะไม่โน้มน้าวให้ต้องลงทุนหรือซื้อสินค้าจำนวนมากเกินความจำเป็นในการบริโภคของผู้ซื้อ
- 4) นักธุรกิจขายตรงจะมีรายได้จากการจำหน่ายสินค้าและการสร้างทีมงานด้วยวิธีการที่ถูกต้อง เช่น การฝึกอบรมและถ่ายทอดความรู้ให้กับสมาชิกให้รู้จักทำการขายตรงอย่างถูกต้อง (ไม่ใช่ชักชวนให้ลงทุนด้วยเงินจำนวนมากโดยไม่ต้องทำงานแล้วจะรวยเอง) และไม่สร้างความเดือดร้อนให้กับผู้ร่วมทำธุรกิจ
- 5) รายได้ที่บริษัทนำมาจ่ายให้กับผู้ร่วมทำธุรกิจหรือสมาชิกมาจากค่าใช้จ่ายทางการตลาดที่บริษัทไม่ต้องจ่ายไปในช่องทางการค้าปลีก ซึ่งเงินจำนวนนี้จะถูกปันผลกลับสู่ผู้ร่วมทำธุรกิจหรือสมาชิกในสัดส่วนที่แตกต่างกันตามผลงานและระดับตำแหน่งของสมาชิก เช่น ตำแหน่งเริ่มต้นได้ 10 % ตำแหน่งต่อไปได้ 20 % หรือ 30% เป็นต้น
- 6) วิธีการจ่ายผลประโยชน์ตอบแทน จะขึ้นอยู่กับแผนการจ่ายผลตอบแทนที่แต่ละบริษัทออกแบบไว้ และจะต้องขอจดทะเบียนและได้รับอนุญาตจากสำนักงานคณะกรรมการคุ้มครองผู้บริโภค (สคบ.) ก่อนนำไปใช้